

RUANG BERITA

20, Juli 2022

Judul	Mau Cuan dari Nilai Investasi Unit Link? Perhatikan Hal Ini
Nama Media	CNBC Indonesia
Newstrend	Edukasi mengenai Unit Link
URL	https://www.cnbcindonesia.com/mymoney/20220719112807-72-356677/mau-cuan-dari-nilai-investasi-unit-link-perhatikan-hal-ini
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



Jakarta, CNBC Indonesia - Banyak masyarakat yang masih memandang sebelah mata produk asuransi unit link. Padahal, asuransi unit link merupakan produk yang menarik karena memiliki dua manfaat dalam satu polis, yakni memberikan perlindungan terhadap risiko jiwa dan juga memiliki manfaat investasi.

Terlebih asuransi unit link dapat membawa manfaat apabila nasabah memahami fitur produk ini dan cermat dalam memilih perusahaan asuransi jiwa.

Ekonom Center of Reform Economic (CORE) Pieter Abdullah mengatakan, dalam memilih produk asuransi unit link, nasabah bisa mempertimbangkan terlebih dahulu perusahaan yang membuat dan mengeluarkan produk tersebut.

Judul	Ini Harapan AAJI Terhadap Komisioner OJK yang akan Dilantik
Nama Media	Kontan
Newstrend	Pelantikan Dewan Komisioner OJK
URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/ini-harapan-aaji-terhadap-komisioner-ojk-yang-akan-dilantik-rabu-207
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Setelah terpilih pada April lalu, Dewan Komisioner OJK periode 2022-2027 yang diketuai oleh Mahendra Siregar bakal dilantik oleh Mahkamah Agung besok Rabu (20/7).

Kinerja dari Mahendra cs untuk mengawal industri jasa keuangan telah dinantikan, tak terkecuali industri asuransi jiwa.

Ketua Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia Budi Tampubolon secara umum berharap agar dewan komisioner yang baru ini bisa membantu pertumbuhan industri keuangan khususnya asuransi jiwa.

Secara khusus, bisa membantu menguatkan kesehatan keuangan industri asuransi jiwa serta memberikan solusi untuk menangani permasalahan di asuransi yang belakangan terjadi.

Judul	Genjot Penetrasi Asuransi, Manulife dan DBS Indonesia Kompak Lakukan ini
Nama Media	Warta Ekonomi
Newstrend	Kolaborasi Manulife dengan DBS Indonesia
URL	https://wartaekonomi.co.id/read430491/genjot-penetrasi-asuransi-manulife-dan-dbs-indonesia-kompak-lakukan-ini
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



Warta Ekonomi, Jakarta - Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia bekerja sama meluncurkan MiTreasure Whole Life Legacy (MiWILL), produk perlindungan jiwa yang dapat memberikan ketenangan dalam mempersiapkan masa depan, maupun peninggalan berharga untuk keluarga.

Judul	Nasabah Korban Unitlink Gelar Unjuk Rasa, AAJI: Silakan Selesaikan di LAPS
Nama Media	Kontan
Newstrend	Kasus Unit Link
URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/nasabah-korban-unitlink-gelar-unjuk-rasa-aaji-silakan-selesaikan-di-laps
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Permasalahan terkait korban asuransi unitlink yang dialami oleh kelompok dari Maria Trihartati tampaknya belum selesai. Para korban tersebut kembali melakukan unjuk rasa di depan kantor OJK Menara Radius Prawiro, Selasa (19/7).

Terkait permasalahan yang terjadi pada korban unitlink tersebut, Ketua Bidang Regulasi, Kepatutan, dan Litigasi Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia AAJI Rudi Kamdani mengatakan, sejatinya perusahaan asuransi yang bersangkutan telah menawarkan untuk menyelesaikan masalah tersebut di Lembaga Alternatif Penyelesaian Sengketa (LAPS) Sektor Jasa Keuangan.

“Jadi kalau nasabah mau ke LAPS ditawarkan oleh perusahaan untuk membantu nasabah, perusahaan yang bakal membayarkan biayanya,” ujar Rudy, belum lama ini.

Judul	Manulife dan DBS Indonesia Tawarkan Asuransi Perlindungan Seumur Hidup
Nama Media	IDN Times jabar
Newstrend	Produk Kolaborasi Manulife dan DBS
URL	https://jabar.idntimes.com/business/economy/yogi-pasha/manulife-dan-dbs-indonesia-tawarkan-asuransi-perlindungan-seumur-hidup
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral





NEWS
BUSINESS
SPORT
REGIONAL
LAINN

19 Jul 22 | 18:10

Bandung, IDN Time - Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia bekerja sama meluncurkan MiTreasure Whole Life Legacy (MiWILL). MiWILL merupakan produk perlindungan jiwa yang dapat memberikan ketenangan dalam mempersiapkan masa depan, maupun peninggalan berharga untuk keluarga.

MiTreasure Whole Life Legacy dilengkapi dengan beragam keunggulan mulai dari manfaat perlindungan jiwa hingga bertanggung berusia 99 tahun, besaran premi dasar tetap selama masa pembayaran premi, manfaat meninggal dunia sebesar 100% uang pertanggungan, manfaat pembayaran tunai sebesar 20% uang pertanggungan apabila bertanggung masih hidup dan telah mencapai usia 70 tahun.

"Selain itu, ada manfaat akhir masa pertanggungan sebesar 100% uang pertanggungan, serta manfaat pilihan asuransi tambahan MiTreasure Critical Cover berupa Uang pertanggungan jika bertanggung

Judul	Jemaah Haji Asal Jatim Meninggal Bertambah Jadi 17 Orang
Nama Media	Medcom.id
Newstrend	Asuransi Jiwa Berikan Uang Pertanggungan Jemaah Haji
URL	https://www.medcom.id/nasional/daerah/zNArvzb-jemaah-haji-asal-jatim-meninggal-bertambah-jadi-17-orang
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



Surabaya: Jumlah **jemaah haji** asal Jawa Timur meninggal dunia di Tanah Suci bertambah satu orang. Hingga saat ini, ada 17 jemaah haji yang telah wafat.

"Satu jemaah haji yang meninggal bernama Ali Muksin Abdul Latif, (56), kloter 36 asal Kota Surabaya. Beliau **meninggal** di RSAS karena sakit terkait pencernaan (*digestive disease*)," kata Sekretaris PPIH Debarkasi Surabaya, Abdul Haris, di Surabaya, Selasa, 19 Juli 2022.

Judul	Ada Permintaan, Manulife Menggandeng DBS Indonesia Pasarkan Produk Baru Asuransi Jiwa Murni
Nama Media	Iconomics
Newstrend	Kolaborasi Manulife dan DBS Indonesia
URL	https://www.theiconomics.com/market-expansion/ada-permintaan-manulife-menggandeng-dbs-indonesia-pasarkan-produk-baru-asuransi-jiwa-murni/
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



Wakil Ketua Komisi IX Dukung Rencana Moratorium Pengiriman PMI ke ...



Iconomics - Manulife Indonesia dan Bank DBS

Indonesia bekerja sama meluncurkan produk asuransi jiwa MiTreasure Whole Life Legacy (MiWILL).

- **B Capital Kumpulkan Dana Kelolaan US\$250 Juta**
- **Sinarmas MSIG Life Luncurkan Produk Baru dengan Fleksibilitas Mata Uang pada UP**
- **FWD Insurance Menggandeng Bank Commonwealth Pasarkan Produk Baru Asuransi Jiwa Murni**

“Kerja sama berkesinambungan kami dengan Manulife Indonesia ini merupakan sebuah komitmen dari Bank DBS Indonesia dalam menjadi mitra yang memberikan layanan finansial yang komprehensif dan fleksibel. Produk ini menambah jajaran lini produk *bancassurance* kami yang sesuai dengan kebutuhan nasabah Bank DBS Indonesia dalam merencanakan kebutuhan finansial di masa depan,” kata Presiden Direktur PT Bank DBS Indonesia Paulus Sutisna dalam keterangan tertulis.

Judul	16 Jemaah Haji Asal Jatim Meninggal Dunia Dapat Asuransi Jiwa, Satu Orang Warga Kota Mojokerto
Nama Media	InilahMojokerto.com
Newstrend	Pemberian Manfaat Asuransi Jiwa kepada Jemaah Haji Yang Meninggal Dunia
URL	https://inilahmojokerto.com/2022/07/19/16-jemaah-haji-asal-jatim-meninggal-dunia-dapat-asuransi-jiwa-satu-orang-warga-kota-mojokerto/
Tanggal Berita	19/07/22
Sentimen	Netral



IM.com – Jemaah haji asal Jawa Timur yang meninggal dunia di Tanah Suci Mekkah berjumlah 16 orang. Salah satunya adalah jemaah dari Kota Mojokerto, Sriwati Tilam Sari (65).

Sriwati Tilam Sari tergabung dalam kelompok terbang (kloter) 38. Almarhumah meninggal dunia setelah tiba di King Abdulaziz Airport International Airport, Jeddah dengan menggunakan penerbangan Saudi Airlines SV 5227 sekitar pukul 04.40 WAS.

Judul	PT Asuransi Jiwa IFG Buka Lowongan Kerja di 11 Kota, Cek!
Nama Media	Jogja Genpi
Newstrend	Lowongan Pekerjaan dari IFG Life
URL	https://jogja.genpi.co/jogja-raya/7227/pt-asuransi-jiwa-ifg-buka-lowongan-kerja-di-11-kota-cek?page=2
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Netral

PT Asuransi Jiwa IFG Buka Lowongan Kerja di 11 Kota, Cek!

PT Asuransi Jiwa IFG sedang membuka lowongan kerja untuk posisi Life Progress Advisor pada Juli 2022 ini.

🕒 20 Juli 2022 09:00

👤 Redaktur: **RIDHO HIDAYAT**



Ilustrasi lowongan kerja. PT Asuransi Jiwa IFG sedang membuka lowongan kerja untuk posisi Life Progress Advisor pada Juli 2022

✕ Foto: GenPI.co)

Judul	Asuransi SMiLe Pro Infinite Sinarmas MSIG Life, Bebaskan Nasabah Pilih Masa Pertanggungan hingga Mata Uang
Nama Media	Kompas.com
Newstrend	Produk SMiLe dari Sinarmas MSIG Life
URL	https://money.kompas.com/read/2022/07/20/104000626/asuransi-smile-pro-infinite-sinarmas-msig-life-bebaskan-nasabah-pilih-masa
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Netral







Penulis: **Agustinus Rangga Respati** | Editor: **Aprillia Ika**

JAKARTA, KOMPAS.com - Sinarmas MSIG Life meluncurkan produk perlindungan berupa asuransi jiwa tradisional dengan manfaat dan fleksibel bernama SMiLe Pro Infinite.

Produk ini dijual melalui jalur distribusi keagenan. SMiLe Pro Infinite diharapkan menjadi solusi bagi masyarakat yang mempersiapkan pensiun dan warisan yang optimal bagi keluarga di masa depan melalui manfaat hidup dan manfaat meninggal dunia.

Presiden Direktur Sinarmas MSIG Life Wianto Chen mengatakan, SMiLe Pro Infinite memberikan proteksi untuk keluarga dengan pilihan masa pertanggungan yang fleksibel, yaitu hingga usia 75 tahun atau 100 tahun.

Produk ini juga menawarkan kebebasan bagi nasabah untuk memilih mata uang dalam rupiah atau dollar AS. Ia bilang penawaran ini tidak dimiliki oleh produk lain sejenis di pasaran saat ini.

Judul	Luncurkan MiWILL, Manulife Indonesia dan Bank DBS Beri Manfaat Ini Buat Nasabah
Nama Media	JatimTimes
Newstrend	Kolaborasi Manulife dan DBS
URL	https://jatimtimes.com/baca/269933/20220720/110000/luncurkan-miwill-manulife-indonesia-dan-bank-dbs-beri-manfaat-ini-buat-nasabah
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Netral



JATIMTIMES- Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia bekerja sama meluncurkan MiTreasure Whole Life Legacy (MiWILL). Produk perlindungan jiwa ini diyakini bisa memberikan ketenangan dalam mempersiapkan masa depan, maupun peninggalan berharga untuk keluarga.

Judul	Nasabah Korban "Unit Link" Unjuk Rasa, AAJI: Masih Bisa Ajukan Laporan ke LAPS
Nama Media	Kompas.com
Newstrend	Kasus Unit Link
URL	https://money.kompas.com/read/2022/07/20/072000426/nasabah-korban-unit-link-unjuk-rasa-aaji--masih-bisa-ajukan-laporan-ke-laps
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Negatif







Penulis: **Agustinus Rangga Respati** | Editor: **Aprillia Ika**

JAKARTA, KOMPAS.com - Komunitas **korban asuransi unit link** lagi-lagi menyambangi kantor Otoritas Jasa Keuangan (OJK) di **Jakarta**, pada Selasa (19/7/2022).

Koordinator Komunitas Asuransi AIA, AXA Mandiri, dan Prudential Maria Trihartati mengatakan, terdapat tebang pilih dari perusahaan asuransi dalam menyelesaikan pengaduan. Ia mengatakan, perusahaan asuransi mendatangi para korban dengan mengantarkan surat pernyataan refund dengan semua syarat dan ketentuan yang sudah dibuat perusahaan.

"Teman-teman yang sudah tutup polis lama dan tidak ada bukti, mengapa mereka dikembalikan semua kerugiannya, sedangkan kami tidak? Mengapa harus tebang pilih?" kata dia kepada Kompas.com, Selasa (19/7/2022).

"Saat ini, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah meminta keterangan dari sebagian korban dan agen, baik korban yang sudah di-refund atau pun belum. OJK harus memberikan jawaban kepastian tentang

Judul	Kinerja Bancassurance Semakin Kokoh
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Peningkatan Kinerja Bancassurance
Halaman	15
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Positif

| ASURANSI JIWA |

KINERJA BANCASSURANCE MAKIN KOKOH

Bisnis, JAKARTA — Kinerja kanal distribusi *bancassurance* pada paruh pertama 2022 diproyeksi makin kokoh kendati sempat turun pada tiga bulan pertama pada 2022. Oleh karena itu, perusahaan asuransi bakal menggenjot kinerjanya pada sisa tahun ini.

Denis R. Melanova
denis.melanova@bisnis.com

Direktur Bisnis PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) Bianto Surodjo mengatakan merebaknya Covid-19 varian Omicron pada awal tahun ini telah menghambat proses bisnis selama Januari—Maret 2022. Kinerja kanal distribusi *bancassurance* terganggu karena banyak kantor cabang bank tutup.

Berdasarkan laporan keuangan konvensional kuartal I/2022, perusahaan patungan asal Jerman tersebut membukukan pendapatan premi bruto senilai Rp3,59 triliun. Nilai ini mengalami penurunan signifikan sebesar 40,66% secara tahunan dari Rp6,05 triliun. Bianto menuturkan kontribusi premi dari kanal distribusi *bancassurance* mencapai sekitar 50% dari total perolehan premi perusahaan.

Untuk potret industri, berdasarkan data Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), pendapatan premi dari kanal distribusi *bancassurance* sampai dengan kuartal I/2022 mencapai Rp21,87 triliun. Capaian ini mengalami penurunan sebesar 28,2% secara tahunan dari Rp30,47 triliun.

Namun, menurutnya, kondisi

perlambatan pada kuartal pertama hanya bersifat sementara. Dia pun optimistis kinerja membaik hingga akhir tahun ini seiring makin meningkatnya kesadaran masyarakat untuk memiliki proteksi asuransi di tengah pandemi.

"Kami sangat optimistis dengan potensi pertumbuhan bisnis di tahun ini, terutama dengan meredanya pandemi di kuartal II/2022 dan mudah-mudahan kondisi menjadi makin baik di semester II nanti," ujar Bianto kepada *Bisnis*, belum lama ini.

Ketika ditemui akhir bulan lalu, Bianto mengungkapkan bahwa kinerja premi pada April—Juni 2022 relatif lebih baik dibandingkan kuartal I/2022. Di sisi lain, dia memandang bahwa daya beli masyarakat di tahun ini mulai meningkat dan perekonomian mulai membaik. Dikombinasikan dengan intensitas pandemi yang berkurang, kedua hal tersebut turut menambah keyakinan Allianz untuk mencatatkan kinerja positif di 2022.

"Kami dari Allianz *effort*-nya juga banyak sekali dengan menyesuaikan produk di semua segmen distribusi. Kami perkuat agen-agen milenial kami. Di bank, kami tambah jumlah bank dan

sebagainya," tuturnya.

Sebelumnya, Allianz Asia Pacific (Allianz) dan The Hong Kong and Shanghai Banking Corporation Limited (HSBC) mengumumkan perpanjangan eksklusif perjanjian distribusi *bancassurance* selama 15 tahun, yang mencakup pasar-pasar utama di Asia. Kerja sama ini meningkatkan potensi pendapatan dari kanal *bancassurance*.

Dihubungi terpisah, Direktur Pemasaran dan Komunikasi Prudential Indonesia, Luskito Hambali mengatakan perlambatan pertumbuhan premi tersebut disebabkan oleh daya beli masyarakat yang belum sepenuhnya pulih.

Seiring pulihnya ekonomi sebagai hasil dari program pemulihan ekonomi nasional yang sedang dijalankan pemerintah, Prudential optimistis terhadap pertumbuhan kebutuhan produk asuransi yang sejalan dengan meningkatnya kesadaran masyarakat atas pentingnya perlindungan.

Guna menggenjot kinerja, Prudential bakal terus memperkuat saluran distribusinya, baik kanal distribusi *bancassurance* maupun keagenan.

"Kami juga berupaya menghadirkan beragam produk perlindungan baru untuk menjawab kebutuhan

“

Kami perkuat agen-agen milenial kami. Di bank kami tambah jumlah bank.

nasabah yang kian berkembang dan beragam serta menjaga layanan terbaik bagi nasabah," kata Luskito kepada *Bisnis*.

Sebelumnya, PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) juga mencatatkan perlambatan perolehan premi pada kuartal I/2022. Menurut laporan keuangan konvensional kuartal I/2022 (*unaudited*), Prudential membukukan pendapatan premi senilai Rp4,79 triliun atau turun 10,8% bila dibandingkan dengan kuartal I/2021 yang mencapai Rp5,37 triliun.

Luskito berujar Prudential pun berupaya mengakselerasi transformasi digital untuk memperkuat berbagai inovasi guna mempermudah masyarakat mengakses solusi perlindungan dari Prudential Indonesia.

"Mempermudah nasabah untuk

berinteraksi dengan berbagai layanan Prudential Indonesia dan beragam dukungan lainnya untuk membantu masyarakat Indonesia hidup lebih sehat dan sejahtera," katanya.

Dari sisi industri, Direktur Eksekutif Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), Togar Pasaribu menuturkan kinerja dua kanal distribusi utama industri asuransi jiwa mengalami penurunan sepanjang kuartal I/2022. Pendapatan premi dari kanal *bancassurance* turun 28,2% secara tahunan sedangkan kanal keagenan turun 9,4% secara tahunan.

"Keagenan dan *bancassurance* menurun karena ada aturan pembatasan kegiatan masyarakat atau PPKM," tutur Togar.

Sebaliknya, pendapatan premi dari kanal distribusi alternatif menunjukkan peningkatan sebesar 15,3% secara tahunan pada kuartal I/2022. Togar menduga peningkatan ini karena kerja sama penjualan produk asuransi melalui marketplace atau *e-commerce* mulai bertumbuh.

"Jadi, industri sedang bertransformasi menggunakan banyak alternatif distribusi yang ada. Kami berharap semuanya bisa bertumbuh, baik agen, *bancassurance*, maupun distribusi alternatif," katanya. □



Judul	Sejumlah Korban Unit Link Sudah Mendapat Refund
Nama Media	Kontan
Newstrend	Refund untuk Nasabah Unit Link
Halaman	10
Tanggal Berita	20/07/22
Sentimen	Netral

■ KASUS UNITLINK

Sejumlah Korban Unitlink Sudah Mendapat Refund

JAKARTA. Penyelesaian kasus unitlink di sejumlah perusahaan asuransi mulai mengendur. Berdasarkan dari laporan korban, ternyata beberapa diantaranya sudah mendapatkan penggantian atau *refund* dari perusahaan asuransi.

Maria Trihartati, Koordinator Komunitas Korban Asuransi menyebutkan sebanyak 150 nasabah sudah mendapatkan *refund* dari sekitar 400 aduan. Menurut Maria, pembayaran ke nasabah unitlink tidak melalui lembaga media-si. Ia menyebutkan perusaha-

an asuransi mendatangi satu persatu nasabah hingga melakukan *refund*.

Langkah perusahaan asuransi ini tetap belum membuat puas korban unitlink. Menurut Maria, proses *refund* itu tidak ke seluruh korban.

"Karena ada tebang pilih dari perusahaan asuransi dalam menyelesaikan pengaduan," ujar Maria kemarin.

Makanya, Maria bersama korban lain mendatangi Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Selasa (19/7) kemarin. Mereka meminta OJK turun tangan

kembali dalam menyelesaikan sengketa ini.

Selain itu, Maria juga membawa 129 berkas baru korban asuransi unitlink. Selain itu, Maria juga masih menunggu kelanjutan aduan mereka ke polisi. Nantinya mereka juga akan mendatangi polisi untuk menanyai kejelasan aduan mereka.

Menanggapi aksi itu, Direktur Hukum Kepatuhan dan Risiko AIA Financial, Rista Qatrin Manurung menyesalkan beberapa individu masih memilih melakukan aksi atau

berdemonstrasi. Sementara ada jalur-jalur resmi yang telah tersedia untuk penyelesaian keluhan nasabah.

Rista mengajak para korban agar memahami bahwa setiap kasus nasabah bersifat pribadi dan memiliki kompleksitas dan detail yang berbeda satu sama lain.

"Seluruh pihak dapat menghormati dan mengikuti ketentuan dalam polis serta menempuh jalur-jalur resmi yang tersedia untuk keluhan nasabah," ujar Rista.

Ketua Bidang Regulasi, Ke-

patutan, dan Litigasi Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), Rudi Kamdani menyatakan, sejatinya perusahaan asuransi telah menawarkan untuk menyelesaikan masalah tersebut di Lembaga Alternatif Penyelesaian Sengketa Sektor Jasa Keuangan (LAPS SJK).

Sejumlah nasabah asuransi menjadi korban terkait *mis-selling* penjualan produk unitlink. Kasus ini sudah berjalan sejak tahun lalu.

Ignatia Ivani, A Octaviano